

### Innov'embre

Vous êtes chef d'entreprise, directeur technique, chef de projet, porteur de projets, concrétisez vos projets R&D et rencontrez vos partenaires de demain en participant aux rendez-vous d'affaires et à la conférence sur «Industries : marketez vos innovations».

[www.innovembre.fr](http://www.innovembre.fr)

Jeudi 22/11 - LILLE - CCI

### RDV d'affaires

Porteur de projet ou dirigeant, vous avez un projet innovant et vous recherchez des ressources pour le développer (financements, compétences, réseaux relationnels, moyens techniques). Particulier ou entreprise, vous disposez de ces ressources et vous souhaitez investir dans le développement d'un projet innovant. Participez aux rendez-vous d'affaires de la création d'entreprises innovantes.

Haute Borne, 03 28 76 99 00

Lundi 26/11 - VILLENEUVE D'ASCQ

### Logistique

Les nouveaux bâtiments logistiques dits de «Classe A» doivent prendre en compte les normes de haute qualité environnementale en intégrant les contraintes de coûts et d'optimisation. Les notions : d'intégration dans le paysage, d'aménagements intérieurs, d'économie d'énergie, de confort, santé, sécurité, de modularité sont essentielles dans la conception des bâtiments de dernière génération.

Euralogistic, 03 21 74 16 12

Mardi 27/11 - HENIN-BEAUMONT

### Domotique

Cette rencontre autour des nouvelles technologies veut valoriser les initiatives régionales touchant à la domotique et créer un lien entre les installateurs et les utilisateurs finaux. Les participants pourront découvrir les dernières innovations.

Artois Comm., 03 21 61 49 00

Mardi 27/11 - GOSNAY

### Agroalimentaire

Professionnels de l'agroalimentaire, vous souhaitez adapter votre offre et développer un nouveau produit ? Découvrez les témoignages d'entreprises sur la mise au point de leur produit. Un consultant analysera plusieurs lancements de produits.

Haute Borne, 03 28 76 99 00

Mercredi 28/11 - VILLENEUVE D'ASCQ

### Transport

Venez découvrir les nouveaux enjeux du transport, de la mécanique et de la mobilité. Des conférences et ateliers mettront en avant les nouveaux usages, les innovations sur les matériaux et véhicules de demain, ainsi que les perspectives de marché. Des rendez-vous d'affaires seront organisés ainsi qu'une galerie de projets et une exposition de véhicules innovants.

Julien Dive, 03 27 19 00 13

Mercredi 28/11

VALENCIENNES - Stade du Hainaut

### Eco-construction

Créateurs, entreprises, laboratoires vous souhaitez connaître les évolutions dans le secteur de l'éco-construction ? Venez découvrir le Théâtre de l'éco-construction, participez aux conférences sur les dernières avancées et rencontrez les professionnels.

Cd2e, 03 21 13 06 80

Mercredi 28/11 - LOOS-EN-GOHELLE

### Travaux publics

Entrepreneurs, chercheurs, collectivités, les problématiques de préservation des ressources naturelles et la pérennité des ouvrages vous intéressent ? Trois tables rondes vous permettront de découvrir les savoir faire d'acteurs reconnus.

Artois Comm., 03 21 61 49 00

Mercredi 28/11 - BRUAY-LA-BUISSIÈRE

### Recyclabilité

Vous êtes créateur, entreprise ou vous travaillez dans un laboratoire, venez assister aux conférences sur l'économie circulaire et le recyclage et rencontrez des professionnels. Une visite de l'entreprise Roll-Gom est prévue.

Cd2e, 03 21 13 06 80

Mercredi 28/11

TILLOY-LES-MOFFLAINES

### L'expo

Automobile, plasturgie, BTP : découvrez ces filières phares du territoire d'Artois Comm. lors d'une exposition insolite au coeur d'un centre de recherche automobile unique en Europe.

Artois Comm., 03 21 61 49 00

Mercredi 28/11 et vendredi 30/11

BRUAY-LA-BUISSIÈRE - CRITT M2A

### TIC

Cette manifestation destinée aux acteurs de la culture et aux professionnels des TIC, sera l'occasion de s'informer et d'échanger sur les enjeux liés au numérique de la connaissance. Au programme : présentations flash d'innovations numériques, table-ronde et cocktail networking.

Catherine Facon, 03 21 79 05 42

Vendredi 30/11 - LENS-LIEVIN

### Plasturgie

Les matières premières de nouvelles générations vous intéressent ? Venez découvrir les nouvelles ressources végétales recyclées pour le plastique du futur, rencontrez des acteurs et bénéficiez du retour d'expériences d'une entreprise qui a conçu un produit 100 % région et écologiquement favorable.

Artois Comm., 03 21 61 49 00

Vendredi 30/11 - BRUAY-LA-BUISSIÈRE

### > Financial'IT Day

Le Pôle régional numérique et le cabinet Deloitte co-organisent la 3ème édition du Financial IT Day qui se déroulera en avril 2013. Vous avez un projet et vous souhaitez lever des capitaux pour le développer : cette journée est faite pour vous ! Ils vous expliqueront comment préparer votre

projet, le présenter, et comment convaincre un capital risquer, un business angel ou un fond d'investissement. Remise des dossiers avant le 30 novembre 2012 !

[fitd2013@prn.asso.fr](mailto:fitd2013@prn.asso.fr)

### > Design Réservoir

Vous avez développé un nouveau produit récemment ? mobilier, produits de bricolage ou de jardinage, solutions indoor et outdoor, arts de la table, revêtements innovants, décoration,... inscrivez-vous à l'édition 2013 de l'exposition Design Réservoir, lancée par les partenaires du programme européen 3pod. Elle se déroulera lors de Batimons (Salon du bâtiment et de son confort) du 2 au 10 février 2013 à Lotto

Mons Expo en Belgique et lors de Tendances habitat (Salon de toutes les solutions pour la maison) qui aura lieu du 15 au 18 mars 2013 à Lille Grand Palais. La date limite de dépôt des candidatures est fixée au 15 novembre 2012.

<http://design-reservoir.evenium.net>

### > AMI Réseaux électriques intelligents

L'Ademe lance un appel à manifestations d'intérêt sur les réseaux électriques intelligents. Les objectifs de cet AMI sont : une meilleure insertion des productions d'énergies renouvelables ; la maîtrise et la gestion de la demande d'électricité ; l'anticipation des évolutions liées aux réseaux électriques ; l'expérimentation de nouveaux modèles d'affaires. Les projets proposés devront contribuer à mettre

au point des démonstrateurs exemplaires pouvant à terme être déployés à grande échelle et développer de nouveaux équipements ou services devant aboutir à leur mise sur le marché. La date limite de dépôt des dossiers est le 10 décembre 2012.

[www2.ademe.fr](http://www2.ademe.fr)

### > Développer votre performance industrielle

Au service de la performance de l'entreprise, le Lean vise à dégager de nouvelles marges de manœuvre (financières, humaines ou de production) pour les redéployer et permettre à l'entreprise de se développer. Aujourd'hui, l'Université d'Artois se positionne comme un partenaire privilégié pour accompagner les pme dans leur recherche de compétitivité en les aidant à structurer et mener à bien des actions d'amélioration de leur performance opérationnelle. Une

réunion d'information sur le : «Le Lean pour les managers et les dirigeants» est organisée le 23 novembre 2012. Une présentation du diplôme universitaire «Compétences Professionnelles en Lean Management» sera faite. Il sera mis en place à partir de janvier 2013 (dispositif modulaire, une semaine par mois sur quatre mois).

Catherine Ribu, 03 21 64 71 35

"à vous d'innover" est édité par Aditec Pas-de-Calais - CEEI, Technoparc Futura, rue de l'université, 62400 Béthune. Tél : 03 21 63 15 15 - Fax : 03 21 63 15 16 [contact@aditec.org](mailto:contact@aditec.org) - [www.aditec.org](http://www.aditec.org)  
Directeur de publication : Guy Farrugia - Rédacteur en chef : Abdelkader Bousnane  
Rédaction : Delphine Delvalle - ISSN 1252-8625 - Design : Tigreblanc.fr  
Impression : Covez, 62300 Lens.

Aditec Pas-de-Calais - Centre Européen d'Entreprise et d'Innovation est soutenue par le Conseil Général du Pas-de-Calais, le Conseil Régional du Nord-Pas de Calais, l'Etat, l'Union Européenne et la Communauté d'Agglomération de Lens-Liévin.



### sommaire

entretien avec Alice Gevaert p. 2

• Reselec

repère p. 3

• Se développer sur des marchés matures

documentation p. 3

• Sociologie de l'innovation  
• Business Model : nouvelle génération

agenda p. 4 & 5

brèves p. 6

• Financial'IT Day  
• Design Réservoir  
• AMI Réseaux électriques intelligents  
• Développer votre performance industrielle



## entretien avec Alice Gevaert



### Cultiver l'esprit d'entreprise pour préparer l'avenir

Presque quarantenaire, Reselec fait preuve d'une belle maturité. Cette entreprise familiale, installée à Arques et spécialisée dans l'installation de réseaux électriques, mise avant tout sur l'humain pour assurer sa pérennité et développer sa croissance.

Créée en 1976 par Aimé Gevaert, l'entreprise d'une vingtaine de salariés est spécialisée dans la viabilisation de lotissements, l'effacement de réseaux et la pose de stations de refoulement. Elle évolue autour de deux métiers : l'électricité et le terrassement. Alice Gevaert a rejoint son père dans l'entreprise familiale il y a sept ans, après une formation à l'IESEG à Lille. Elle s'est d'abord concentrée sur l'optimisation du système informatique, puis elle s'est attelée à développer la qualité et les certifications. Deux ans plus tard, elle a pris la direction de la société.

Si son père pouvait se prévaloir d'une solide compétence technique, Alice Gevaert met en pratique ses connaissances en gestion et en management. Mais pas question de changer la culture de l'entreprise qui s'appuie fortement sur le bien-être des salariés. «*Un esprit qui se traduit par un dynamisme familial, une efficacité et une discrétion*», explique Alice Gevaert. Elle mise sur ses collaborateurs pour assurer l'avenir

de l'entreprise, elle a notamment mis l'accent sur la gestion des compétences et la formation. De fait, Reselec ne connaît quasiment pas de turn-over ; mieux, elle attire les parents ou les conjoints des salariés lors des recrutements.

### S'ouvrir à de nouveaux marchés

90% des marchés de Reselec sont issus d'appels d'offres, des marchés sur lesquels l'entreprise peut valoriser sa polyvalence et sa très forte réactivité. Ses qualités ont récemment été récompensées par le Prix moniteur de la construction et le Master de l'entreprise (CCI Grand Lille).

Cependant dans un secteur fortement concurrentiel où il faut exister à côté des grands groupes, l'entreprise devra évoluer. La priorité est donnée à la recherche de nouveaux domaines d'activité, tout en restant dans le champs de

l'électricité. «*Tout reste à inventer*, commente Alice Gevaert. *Il ne s'agit pas d'aller chercher les concurrents sur leur marché, mais de s'ouvrir de nouveaux marchés.* » Plusieurs pistes sont déjà à l'étude. Elles passeront par le souci de maintenir l'indépendance de l'entreprise et la valorisation du savoir-faire de ses salariés.

**Reselec**  
32, rue Denis Papin  
62510 Arques  
Tél. 03 21 38 06 30  
reselec@wanadoo.fr



## > Se développer sur des marchés matures

Les marchés matures se caractérisent notamment par une stagnation de la demande sur l'ensemble du marché, un ralentissement de l'évolution technologique, et une intensification de la concurrence qui peut entraîner une diminution des prix.

La stabilisation des ventes sur le marché n'empêche cependant pas la croissance de certaines entreprises ! Ne pouvant plus compter sur de nouvelles demandes, leur développement dépendra de leur capacité à prendre des parts de marché à leurs concurrents.

Il faut alors être particulièrement attentif à la maîtrise des coûts et à la valorisation de ses avantages concurrentiels



## > Sociologie de l'innovation

Difficile de dire ce qui rassemble le microprocesseur, l'homéopathie ou les nouveaux procédés exposés chaque année au concours Lépine. L'innovation, bien sûr ! L'innovation est reliée à des représentations sociales la plupart du temps positives. Elle est même devenue un idéal à atteindre : il faut innover et être innovant !

pour maintenir la fidélité des clients et en séduire de nouveaux. Cela peut passer par une segmentation plus importante afin de fournir une offre plus personnalisée, à plus forte valeur ajoutée, et renforcer ses avantages distinctifs. Dans ces conditions, l'action commerciale prend une importance déterminante pour le succès des entreprises.

Les pme ont des atouts à faire valoir lorsqu'elles sont sur des marchés où elles côtoient des grands groupes : leur réactivité, leur proximité et leur polyvalence apportent un intérêt réel pour l'adaptation. Par ailleurs, compte-tenu de leur poids sur le marché, elles peuvent être moins affectées par la phase de maturité.

## documentation



## > Business Model : nouvelle génération

Comment se positionner dans un paysage extrêmement concurrentiel ? Comment transformer ses idées en modèles économiques révolutionnaires ? Comment dépasser les schémas traditionnels ou leur donner une nouvelle jeunesse ? «*Business Model Nouvelle Génération*» apporte des outils efficaces, simples et éprouvés pour analyser, élaborer et mettre en oeuvre des

modèles économiques performants. Conciliant un esprit ludique et une méthode résolument pédagogique, c'est un guide pratique et stimulant pour tous ceux qui souhaitent améliorer ou créer leur modèle économique.

**Alexander Osterwalder et Yves Pigneur - 35,50 euros Editions Pearson**

## repère

### Production de froid

Cet atelier sur le thème de «*la production de froid*» est proposé dans le cadre du programme «*Opération stratégie Energie*». Au programme, un rappel des bases théoriques nécessaires à une meilleure compréhension de la thématique, des retours d'expérience, des exercices d'application et des exemples de solutions techniques mises en oeuvre.

**Anne-Sophie Leston,**  
03 21 64 64 56  
Mardi 13/11 - ARRAS - CCI

### FITG

Ce forum rassemblera durant deux jours chercheurs et entreprises pour échanger sur les avancées dans le domaine de l'interaction tactile et gestuelle. Les thèmes principaux du forum seront : le couplage perception/action et l'accessibilité au handicap.

//fitg12.lille.inria.fr  
Mardi 13 et Mercredi 14/11  
TOURCOING - La plaine Images

### RDV Vertuoze

Le Cd2e vous invite à la prochaine animation du programme Vertuoze sur le thème : quel retour d'expériences d'un bâtiment tertiaire BBC après deux ans et demi d'exploitation ? Venez découvrir le bilan des solutions techniques en termes d'efficacité énergétique, d'économie de charges générées et d'entretien/maintenance.

**www.vertuoze.fr**  
Jeudi 15/11  
VILLENEUVE D'ASCQ - Norpac

### Nucléaire

Grand carénage (rénovation des centrales nucléaires), EPR, démantèlement, ITER ? Quels sont les

grands marchés futurs du secteur nucléaire français et international accessibles aux pme ? Afin de mieux appréhender ces nouveaux marchés et de savoir comment vous positionner, inscrivez-vous à cet après-midi.

**www.nuclei.fr**  
Jeudi 15/11  
HENIN-BEAUMONT - UIMM

### Agro-composites

La CCI de l'Aisne organise en partenariat avec Industrie et Agro-Ressources, i-Trans et UP-tex, une rencontre dédiée aux agro-composites. Trois cents professionnels du secteur des agro-composites et des composites : des fabricants de résines naturelles, de thermoplastiques, des utilisateurs, des centres experts et des industriels auront l'opportunité de se rencontrer lors de rendez-vous préprogrammés.

**www.agrocomposites-europe.com**  
Jeudi 22 et vendredi 23/11  
SAINT-QUENTIN

### Financement

La Chambre de commerce Côte d'Opale organise la 2ème Rencontre du financement. Accès au crédit, cautionnement, finance solidaire, aides publiques, ouverture du capital, fonds de garantie. Quelles sont les sources de financement disponibles et quelles options retenir pour le démarrage et le développement de votre activité ?

**François Lemaître, 03 91 18 15 37**  
Jeudi 29/11  
BOULOGNE-SUR-MER - CCI

### Assemblage

Les systèmes multi-matériaux présentent de nombreux avantages : allègement des structures, esthétique, nouvelles fonctionnalités mais

leur assemblage doit répondre aux contraintes fonctionnelles, industrielles et économiques. Venez découvrir les besoins des industriels, l'étude des différentes problématiques associées et les différentes technologies d'assemblage couramment employées.

**Mécanov, 03 20 63 68 00**  
Lundi 3/12

### Industrie

Les Rencontres industrielles régionales sont placées sous la bannière de la mécanique. Elles s'organisent autour de rendez-vous d'affaires B to B, d'ateliers donneurs d'ordres et d'une conférence sur les conditions de la ré-industrialisation en Nord-Pas de Calais. Ces rencontres vous permettront de générer de nouvelles relations d'affaires.

**Marie-Laure Coetsier,**  
03 20 63 68 00  
Jeudi 6/12 - MAUBEUGE

### Rencontres affaires

Les rencontres affaires, une formule simple et efficace pour booster vos affaires. Quatre espaces : un espace rencontre pour vos rendez-vous ; un espace expo pour découvrir l'activité de nos partenaires ; un espace documentation pour déposer votre plaquette commerciale ou laisser votre carte de visite et un espace convivial pour développer vos relations d'affaires.

**Laurence Havez, 03 21 69 23 32**  
Mardi 11/12  
LENS - Stade Bollaert

