

Electronique souple

L'IEMN fête ses 20 ans et vous invite à découvrir les technologies et applications dans le domaine de l'électronique souple lors d'une journée « Industriels ». Ce sera l'occasion de mieux connaître les nouveaux matériaux, procédés de fabrication et équipements, d'avoir une vision des marchés, des potentialités et des perspectives de croissance. Vous pourrez également découvrir les activités de l'IEMN et des exemples d'applications, et saisir des opportunités nouvelles.

> **Stéphane Beussart,**
03 20 19 79 30
Jeudi 27/9
> **VILLENEUVE D'ASCQ**
IEMN

Partenariat

La période est économiquement difficile pour bon nombre d'entreprises. Le Louvre-Lens, qui sera inauguré le 4 décembre prochain, vous offre l'opportunité de communiquer autrement en direction de vos salariés mais aussi de vos clients, fournisseurs et partenaires de l'entreprise. Venez découvrir les offres de partenariat et de mécénat que propose le Louvre-Lens aux entreprises locales, quels que soient leur activité ou leur effectif.

> **Thierry Lowys 03 21 69 23 07**
Jeudi 27/9
> **LENS**
CCI

Trophée des managers

Vous pratiquez régulièrement et vous souhaitez vous mesurer à d'autres compétiteurs ou vous souhaitez découvrir les techniques et les valeurs du golf,

participez pour la quatrième année consécutive au Trophée des managers organisé par la BCMNE et In extenso. Vous pourrez ainsi tisser des liens d'affaires.

> **03 21 64 70 30**
Vendredi 28/9
> **ARRAS**
Golf

Campus Euralogistic

Le Campus Euralogistic vous ouvre ses portes. Situé sur le site de Delta 3 à Hénin Beaumont, le Campus régional Euralogistic constitue le complexe de formation en logistique le plus innovant de France. Il est composé d'un entrepôt école de 5 000 m², d'un bâtiment tertiaire de 2 000 m² principalement dédié à la formation et de pistes d'extérieur qui permettent de mettre des véhicules articulés à quai et favorisent l'apprentissage de la manutention multimodale. Profitez de cette journée d'inauguration pour le découvrir !

> **03 21 74 16 12**
Vendredi 28/9
> **HENIN BEAUMONT**
Campus Euralogistic

Emballage

Le congrès de l'emballage et du conditionnement aura pour thème cette année : « Les enjeux et tendances du packaging ». Quatre conférences sont organisées : « Être au cœur de l'innovation » ; « Nouvelles technologies, nouvelles tendances » ; « Environnement : de nouveaux enjeux et pratiques » ; « Créer un pack durable ». Les tables rondes traitent des sujets qui sont en adéquation avec vos problématiques, qu'elles soient liées à des questions d'actualité ou à des tendances de fond. En fin

agenda

de journée, des groupes de travail vous permettent d'approfondir les thèmes traités.

> **www.abe-packaging.com**
Mercredi 3 et jeudi 4/10
> **TROYES**
Espace Argence

Photovoltaïque

Les nouvelles sources d'énergie électrique « propres » forment un enjeu important. Les technologies photovoltaïques en font partie et sont en pleine évolution. Utilisées en installations domestiques ou industrielles, elles peuvent également alimenter des produits électroniques nomades. Ce séminaire a pour but de présenter ces technologies, d'exposer des exemples d'utilisations et d'apporter des informations sur les perspectives et les enjeux économiques.

> **Cd2e, 03 21 13 06 80**
Mardi 9/10
> **LOOS-EN-GOHELLE**
Cd2e

Textiles techniques

Le CETI, Centre européen des textiles innovants ouvre ses portes le 10 octobre prochain. A cette occasion, il vous invite à une journée inaugurale : présentation de l'étude Scenarii 2030 pour les matériaux textiles innovants, table ronde sur « Pourquoi le Ceti ? », vernissage de l'exposition Futurotextiles3 et remise des prix Futurotextiles Awards.

> **03 62 72 61 00**
Mercredi 10/10
> **ROUBAIX**
CETI

> Digital Commerce Stars

Pour la quatrième année consécutive, les CCI Nord de France proposent les Digital Commerce Stars. Ce concours gratuit, comporte huit catégories différentes afin de faire participer un maximum de sites e-commerce et d'applications mobiles. Il est ouvert aux tpe, pme ainsi qu'aux grands comptes de la

région Nord-Pas de Calais et de la Wallonie. Huit prix seront donc décernés aux meilleures réalisations et innovations Web marchandes. Les inscriptions se clôtureront le 2 octobre à minuit.
www.digitalcommerce-stars.com

> AMI : Appel à Manifestation d'Intérêts "Systèmes de production éco-efficients"

L'Ademe lance, dans le cadre des investissements d'avenir, un appel à manifestation d'intérêts (AMI) qui s'applique à tous les secteurs productifs. Il s'agit de favoriser l'émergence de solutions exemplaires et applicables à un ou plusieurs secteurs. Les projets devront s'attacher à

améliorer la performance environnementale des systèmes de production, en réduisant notamment le recours aux ressources énergétiques, à l'eau et aux matières premières.
www.ademe.fr

> Sept lauréats régionaux récompensés

L'édition 2012 du concours national d'aide à la création d'entreprises de technologies innovantes a primé sept lauréats en Nord-Pas de Calais. Pour la catégorie émergence, quatre projets d'entreprise ont été récompensés : Pemos, Tracabilité, X-Prochem et M Gérard Wils. Pour la catégorie création/développement, trois entreprises ont

été récompensées : Pharma-Redux, Ecolog Innovation et Axellience. Pour connaître les détails des projets et des entreprises, rendez-vous sur le site : **www.enseignementsup-recherche.gouv.fr**

> Trophées de la recherche et de l'innovation

Les Trophées de l'Innovation 2012, concours organisé par la Voix l'Etudiant, récompensent des entreprises qui développent un projet innovant dans les domaines suivants : produit, procédé, service, marketing, commercial, organisation, finance, management, social... et des

porteurs de projets (particulier ou école) du Nord Pas-de-Calais. La clôture des dossiers est fixée au 26 octobre 2012. Les formulaires d'inscription sont disponibles sur le site : **www.lavoixlétudiant.com**

Si vous souhaitez insérer une information dans le prochain "à vous d'innover", merci de bien vouloir contacter Delphine Delvalle au 03.21.63.15.07 avant le 20 septembre. Pour toute information complémentaire sur les informations insérées dans ce numéro, nous vous invitons à nous contacter par téléphone, fax ou email.

"à vous d'innover" est édité par Aditec Pas-de-Calais - CEEI, Technoparc Futura, rue de l'université, 62400 Béthune. Tél : 03 21 63 15 15 - Fax : 03 21 63 15 16
Email : contact@aditec.org - www.aditec.org
Directeur de publication : Guy Farrugia - Rédacteur en chef : Abdelkader Bousnane
Rédaction : Delphine Delvalle - ISSN 1252-8625 - Design : Tigreblanc.fr
Impression : Covez, 62300 Lens.
Aditec Pas-de-Calais - Centre Européen d'Entreprise et d'Innovation est soutenue par le Conseil Général du Pas-de-Calais, le Conseil Régional du Nord-Pas de Calais, l'Etat, l'Union Européenne et la Communauté d'Agglomération de Lens et Liévin.

brèves

à vous d'innover

N°1 / Septembre 2012



aditec
Pas-de-Calais

Centre Européen d'Entreprise et d'Innovation

sommaire

entretien avec Eric Fripp p. 2
• Fimatec Ingénierie

repère p. 3
• Gérer une croissance rapide

documentation p. 3
• Développer ses ventes sur Internet
• Le guide de l'innovation pour les pme

agenda p. 4 & 5

brèves p. 6
• Digital Commerce Stars
• Appel à Manifestations d'Intérêt "Systèmes de production éco-efficients"
• Sept lauréats régionaux récompensés
• Trophée de la recherche et de l'innovation



entretien avec Eric Fripp

Susciter une nouvelle attente chez le client pour assurer sa croissance



Spécialisée dans les métiers techniques de la construction électrique et mécanique, Fimatec Ingénierie mise avant tout sur la valeur ajoutée de ses services auprès des entreprises.

C'est fort d'une expérience professionnelle qui leur a donné une vision complète du métier que Jean-Marc Sorace et Eric Fripp ont créé leur entreprise en 2008. Basée à Campagne-les-Wardrecques, elle a démarré avec un salarié et en compte actuellement trente. **Son champ d'action : l'ingénierie dans les domaines de l'industrie et des infrastructures.** «*Nous souhaitons donner du sens à notre entreprise en développant un projet basé sur la valeur ajoutée*», commente Eric Fripp. *Nous voulons être force de proposition. Mais ce sont aussi les clients qui nous poussent et nous offrent des opportunités d'aller plus loin.* »

Des activités connexes ont été développées, telles que les études thermiques de bâtiment, d'autres sont en cours comme l'hydraulique. L'entreprise peut donc fournir des services clés en main, notamment en s'appuyant sur des partenaires de confiance. «*On croit beaucoup au maillage d'entreprises, insiste Eric Fripp, car on estime que le regroupement de petites entreprises comme les nôtres nous permet d'accéder à*

des marchés auxquels accèdent également les grandes entreprises ». La création d'une branche assistance technique (Assystec Ingénierie) a permis de compléter l'offre de services.

Aller vers de nouveaux horizons

Cette année a été marquée par un renforcement de la clientèle dans les domaines des infrastructures et du tertiaire et un développement géographique : l'entreprise accompagnant ses clients hors de la région si nécessaire. Elle envisage d'ailleurs à terme de créer des antennes. «*Il faut aller vers de nouveaux horizons, toujours proposer autre chose.* »

«*On a eu raison de se diversifier vite. Cela nous a permis de traverser la crise.* »

Reste encore à travailler la communication. «*Nous n'avons pas de site internet. Nous décrochons encore nos téléphones. Il nous manque une vitrine.* » Et le recrutement. «*Nous*

avons du mal à trouver de nouveaux collaborateurs dans les métiers qui nécessitent de l'expertise et de l'expérience », précise le dirigeant, décidé pourtant à aller encore plus loin. «*Nous voulons continuer à grandir. Doubler l'effectif d'ici trois à cinq ans, tout en donnant une vision aux salariés qui nous rejoignent.* »

Fimatec Ingénierie
Parc d'activités de la Porte multimodale de l'Aa
110, rue du Smetz
62120 Campagne-lez-Wardrecques
Tél. 03 21 12 09 75



> Gérer une croissance rapide

Une entreprise affichant une croissance rapide peut devenir une pépite, si elle gère intelligemment cette situation !

Si votre entreprise affiche une croissance rapide, c'est un très bon signe... mais qui paradoxalement comporte des risques. Des délais de paiement à optimiser, des charges de personnel accrues et une gestion du personnel plus complexe, des approvisionnements et des stocks plus importants et, à l'inverse, des fournisseurs encore récalcitrants à vous faire confiance : le besoin de fonds de roulement croît, parfois même beaucoup plus que prévu. Il faut anticiper ces besoins afin de se prémunir contre les difficultés de trésorerie.

Le plan d'affaires doit devenir une carte routière qui

indique le chemin à suivre. Il doit être remis à jour très souvent afin de savoir si le financement est suffisant pour assurer la pérennité de l'entreprise. Il faut également disposer en permanence d'information sur l'avancée des différents projets en cours, sur la trésorerie et les chiffres clés.

Pour finir, ne perdez pas de vue qu'une croissance rapide agit comme un euphorisant... Or, c'est souvent à ce moment que se joue l'avenir des entreprises. Il ne faut pas oublier de prendre du recul pour s'interroger sur sa stratégie. Celles qui savent détecter les difficultés potentielles avant qu'elles ne deviennent des dangers majeurs développent des avantages compétitifs essentiels pour leur réussite.



documentation

> Développer ses ventes sur Internet

Un nombre croissant de personnes achète en ligne. Par ailleurs, de plus en plus d'entreprises investissent le web pour y faire affaire. Cela fait d'internet un espace où la compétition commerciale est intense. Aussi, pour un dirigeant d'entreprise, un responsable marketing, internet représente une opportunité mais également un défi. Ce livre blanc se propose d'être un vademecum pour décideurs. Il traite avant tout de la vente au grand

public. Le référencement naturel, les liens commerciaux, l'e-mailing, l'affiliation, les partenariats, la publicité en page de confirmation de commande, les comparateurs de prix, les sites de cash back et les ventes privées sont traités d'une façon systématique : définition, avantages et inconvénients, facteurs clés de succès et prestataires recommandables.
www.portail-des-pme.fr (rubrique livres blancs)



sélection du mois

> Guide de l'innovation pour les pme

Ce guide réalisé par le ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche recense quelques dispositifs mis en place pour accompagner les projets d'innovation et de recherche et développement des pme. On y trouve également les dispositifs suivants : le crédit d'impôt recherche, le développement de la recherche partenariale,

l'aide au partenariat technologique, la convention industrielle de formation par la recherche, le fonds unique interministériel... Vous trouverez également les structures de valorisation et de transfert de technologie.
www.enseignementsup-recherche.gouv.fr (rubrique brochures)

repère

Salon Créer

Le Salon Créer réunit des professionnels, des institutionnels, des experts, des financeurs... afin de vous apporter des réponses et solutions concrètes pour la création et le développement de votre entreprise. Rencontrez les experts de tous secteurs, informez-vous et participez aux ateliers : c'est l'occasion de rencontrer d'autres entrepreneurs qui ont osé se lancer dans l'avenir de l'entrepreneuriat et d'initier de nouveaux contacts avec vos futurs partenaires.

> www.saloncreer.com
Du lundi 10 au mercredi 12/9
> LILLE
Lille Grand Palais

Eolien

En 2020, 23% de la consommation électrique française proviendra des énergies renouvelables. Quel potentiel économique ce secteur représente-t-il pour les industriels et les collectivités de la région ? Quels sont les acteurs de ce marché (donneurs d'ordres, investisseurs) et quelles compétences recherchent-ils ? Lors de cette journée d'information et d'échanges, venez trouver les réponses à ces questions pour mieux appréhender un secteur à fort potentiel.

> Paul Ducasse, 06 82 57 87 37
Jeudi 13/9
> MARCQ-EN-BARCEUL
Entreprises&Cités

Qualité

Les pôles de compétitivité Aquimer et NSL organisent un atelier sur les perspectives d'innovation pour un contrôle qualité plus rapide et une diminution des coûts ? Cet atelier marque le début d'un programme commun des deux pôles qui permettra de développer des projets de R&D collaboratifs sur des thématiques communes et de mettre en œuvre des partenariats avec des clusters agroalimentaires internationaux.

> contact@poleaquimer.com
Vendredi 14/9
> BOULOGNE-SUR-MER
Aquimer

Systèmes motorisés

Dans le cadre du programme OSE (Opération Stratégie Energie), la CCI Artois Nord de France vous propose un atelier technique sur le thème : les systèmes motorisés (dimensionnement, technologies efficaces, maintenance). L'atelier se déroule en deux temps : rappel des bases théoriques nécessaires à une meilleure compréhension de la thématique : réglementations, technologies, et retours d'expérience, exercices d'application et exemples de solutions techniques mises en œuvre.

> Nicolas Fiévet, 03 21 69 23 03
Mardi 18/9
> BETHUNE
CCI

Déchets électroniques et électriques

Les réglementations DEEE-ROHS limitent l'utilisation de substances dangereuses dans les équipements électriques/électroniques et imposent des objectifs en matière de collecte, de valorisation et d'élimination lors de la mise au rebut de ces équipements. CCI International Nord de France et le réseau Entreprise Europe vous proposent un Café de l'Europe. Découvrez les évolutions récentes et à venir : ROHS 2 et imposition du marquage CE, création de nouvelles catégories d'équipements électriques et électroniques, redéfinition des DEEE professionnels, agréments de nouveaux éco-organismes.

> Guillaume Lelard, 03 59 56 22 69
Mardi 25/9
BETHUNE
> CCI

Contractualisation donneurs d'ordres

En partenariat avec le pôle d'excellence mécanique et Cap Action, l'équipe Nucléi vous propose un après-midi dédié à la contractualisation avec les donneurs d'ordres. Au programme, rappel de la réglementation, clauses à faire apparaître dans les contrats, pièges à éviter et exemples de conflits fréquemment rencontrés. Vous pouvez vous inscrire sur internet : www.nuclei.fr.

> Nathalie Barbry, 03 20 63 68 00
Mardi 25/9
> MARCQ-EN-BARCEUL